

LES ÉTUDES – SUPERIEURES POUR – TOUS



BAC + 2 EN 1 AN

QUI SOMMES NOUS ?

Centre de formation en alternance (CFA)

Notre devise

Plus qu'une formation,
un état d'esprit

NOS FORMATIONS

Titres professionnels
Bac +2 en 1 an → 100% alternance

- Responsable Petite et Moyenne Structure (RPMS)
- Négociateur Technico-commercial
- Monteur Audiovisuel

QUELQUES CHIFFRES...

95% d'insertion professionnelle

97% de satisfaction

+69%

d'inscription en 2024

Certification



NOS VALEURS

- ⚖️ Ethique
- ❤️ Engagement
- 🌟 Excellence
- 👉 Persévérance

RESPONSABLE PETITE ET MOYENNE STRUCTURE

Certificateur : Ministère du Travail

Code RNCP : 34736

Code diplôme : Non spécifié directement, mais il est lié au RNCP 34736

Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)

Durée de formation : 1 an

Nombre d'heures : 965 heures

DÉBOUCHÉS

Manager de rayon, Manager d'espace commercial, Manager de surface de vente, Manager d'univers commercial.

PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique (traitement de texte et e-mail), BAC (peu importe la filière)

COMPÉTENCES VISÉES

- Animer une équipe
- Piloter les opérations commerciales et la production de biens et/ou services
- Gérer les ressources financières

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Assurer le pilotage de la structure
- Superviser la gestion financière
- Gérer les ressources humaines
- Développer la stratégie commerciale
- Assurer le suivi administratif et juridique

MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : Préparation d'un dossier professionnel (réel ou fictif)

Phase 2 : Oral sur la réalisation du projet professionnel du dossier de 1h35 (40 min de présentation + 45 minutes d'entretien avec le jury)

Bravus Akademy

=

une entreprise + un diplôme + un permis *

Se rapprocher de l'école pour plus de détails

NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL

Certificateur : Ministère du Travail

Code RNCP : 39063

Code diplôme : TP00313

Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)

Durée de formation : 1 an Nombre d'heures : 750 heures

1 DÉBOUCHÉS

Assistant commercial, commercial, vendeur, technico-commercial, développeur commercial.

2 PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique (traitement de texte et e-mail), BAC (peu importe la filière)

3 COMPÉTENCES VISÉES

- Elaborer une stratégie de prospection
- Négocier une solution technique et commerciale
- Consolider l'expérience client

4 OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Valoriser l'image de l'entreprise
- Optimiser la gestion de la relation client
- Mettre en oeuvre une démarche de satisfaction client

5 MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : 4h de Mise en situation écrite

Phase 2 : 1h30 de Mise en situation orale

Phase 3 : 2h30 d'entretien technique et questionnements

BUSINESS GAME

Projet étudiant inter-filière sur la création d'une entreprise (fictive)



GAL'ART

Projet étudiant sur un gala autour de différents arts



FORMATIONS

PRATICO PRATIQUE



PROJETS IMPACTANTS

VOYAGE IMPACT

Voyage étudiant au Maroc pour planter des arbres (déforestation)



ET PLUS
ENCORE AVEC
VOUS... !

MONTEUR AUDIOVISUEL

Certificateur : Ministère du Travail

Code RNCP : 38752

Code diplôme : 31025

Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)

Durée de formation : 1 an Nombre d'heures : 525 heures

DÉBOUCHÉS

1

Le monteur audiovisuel transforme les images et sons en œuvre audiovisuelle à partir des rushes, pour en faire des clips, spots publicitaires, sujets pour journaux TV, films institutionnels ou documentaires.

2

PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique, BAC (peu importe la filière), logiciels de montage (Premiere Pro, Capcut, DaVinci Resolve)

3

COMPÉTENCES VISÉES

- Préparer et effectuer le montage de différents produits courts
- Mettre en œuvre des techniques avancées du montage

4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Visionnage des rushes
- Montage des images et du son
- Création d'effets spéciaux
- Étalonnage et mixage sonore
- Finalisation et exportation

5

MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : 4h de Mise en situation professionnelle

Phase 2 : 40 min de Présentation de la mise en situation professionnelle

Phase 3 : 40 min de présentation des livrables (compositing, pub, bande annonce et étalonnage)

Phase 4 : 20 min d'entretien avec le jury

MODALITÉS D'ADMISSION

PHASE 1

Inscription à la réunion d'information



PHASE 2

Entretien individuel



PHASE 3

Envoyer le dossier de candidature



PHASE 4

Participation à la pré-rentrée (test technique + savoir-être pro)



PHASE 5

Paiement de la caution (*)



PHASE 6

Admission
Début de recherche d'alternance



Début des cours
Octobre

(*) Montant communiqué pendant la réunion d'info

CONTACTE – – NOUS

Candidate ici

via le QR code



@bravusakademys

Adresses e-mail :

- contactbravus@gmail.com
- candidature.bravus@gmail.com
- rh.bravusakademys@gmail.com



Numéros de téléphone :

- 0775786398
- 0616599243

Adresse postale :

1 Allée du Parc de Garlande
92200 Bagneux

