BRAVUS
AKADEMY

LES ÉTUDES – SUPÉRIEURES POUR – TOUS



BAC + 2 EN 1 AN

QUI SOMMES NOUS ?

Centre de formation en alternance (**CFA**)

Notre devise

Plus qu'une formation, un état d'esprit

NOS FORMATIONS

Titres professionnels
Bac +2 en 1 an → **100% alternance**

- Responsable Petite et Moyenne Structure (RPMS)
- Négociateur Technico-commercial
- Monteur Audiovisuel

QUELQUES CHIFFRES...

95% d'insertion professionnellle

97% de satisfaction

+69% d'inscription en 2024

Certification

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



NOS VALEURS

- Ethique
- Engagement
- Excellence
- Persévérance

Bravus Akademy
=
une entreprise + un diplôme + un permis *

Se rapprocher de l'école pour plus de détails

RESPONSABLE PETITE ET MOYENNE STRUCTURE

Certifcateur : Ministère du Travail
Code RNCP : 38575
Code diplôme : Non spécifié directement, mais il est lié au RNCP 38575
Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)
Durée de formation : 1 an **Nombre d'heures** : 965 heures

1

DÉBOUCHÉS

Manager de rayon, Manager d'espace commercial, Manager de surface de vente, Manager d'univers commercial.

2

PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique (traitement de texte et e-mail), BAC (peu importe la filière)

3

COMPÉTENCES VISÉES

- Animer une équipe
- Piloter les opérations commerciales et la production de biens et/ou services
- Gérer les ressources financières

4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- **Assurer le pilotage de la structure**
- **Superviser la gestion financière**
- **Gérer les ressources humaines**
- **Développer la stratégie commerciale**
- **Assurer le suivi administratif et juridique**

5

MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : Préparation d'un dossier professionnel (réel ou fictif)

Phase 2 : Oral sur la réalisation du projet professionnel du dossier de 1h35 (40 min de présentation + 45 minutes d'entretien avec le jury)

NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL

Certifcateur : Ministère du Travail
Code RNCP : 39063
Code diplôme : TP00313
Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)
Durée de formation : 1 an **Nombre d'heures** : 750 heures

1

DÉBOUCHÉS

Assistant commercial, commercial, vendeur, technico-commercial, développeur commercial.

2

PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique (traitement de texte et e-mail), BAC (peu importe la filière)

3

COMPÉTENCES VISÉES

- Elaborer une stratégie de prospection
- Négocier une solution technique et commerciale
- Consolider l'expérience client

4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- **Valoriser l'image de l'entreprise**
- **Optimiser la gestion de la relation client**
- **Mettre en oeuvre une démarche de satisfaction client**

5

MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : 4h de Mise en situation écrite

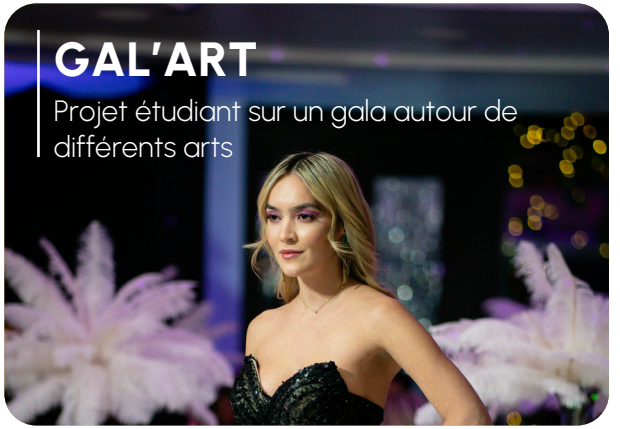
Phase 2 : 1h30 de Mise en situation orale

Phase 3 : 2h30 d'entretien technique et questionnements



BUSINESS GAME

Projet étudiant inter-filière sur la création d'une entreprise (fictive)



GAL'ART

Projet étudiant sur un gala autour de différents arts

FORMATIONS



PRATICO PRATIQUE

PROJETS IMPACTANTS



VOYAGE IMPACT

Voyage étudiant au Maroc pour planter des arbres (déforestation)

ET PLUS ENCORE AVEC VOUS...

MONTEUR AUDIOVISUEL

Certifcateur : Ministère du Travail
Code RNCP : 38752
Code diplôme : 31025
Niveau de sortie : Titre de niveau 5 (bac+2)
Durée de formation : 1 an **Nombre d'heures** : 525 heures

1

DÉBOUCHÉS

Le monteur audiovisuel transforme les images et sons en œuvre audiovisuelle à partir des rushs, pour en faire des clips, spots publicitaires, sujets pour journaux TV, films institutionnels ou documentaires.

2

PRÉREQUIS

Maîtrise du français (B1), bases de la bureautique, BAC (peu importe la filière), logiciels de montage (Premiere Pro, Capcut, DaVinci Resolve)

3

COMPÉTENCES VISÉES

- Préparer et effectuer le montage de différents produits courts
- Mettre en oeuvre des techniques avancées du montage

4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- **Visionnage des rushes**
- **Montage des images et du son**
- **Création d'effets spéciaux**
- **Étalonnage et mixage sonore**
- **Finalisation et exportation**

5

MODALITÉS D'EXAMEN

Phase 1 : 4h de Mise en situation professionnelle

Phase 2 : 40 min de Présentation de la mise en situation professionnelle

Phase 3 : 40 min de présentation des livrables (comppositing, pub, bande annonce et étalonnage)

Phase 4 : 20 min d'entretien avec le jury

MODALITÉS D'ADMISSION

PHASE 1
Inscription à la réunion d'information

PHASE 2
Entretien individuel

PHASE 3
Envoi du dossier de candidature

PHASE 4
Participation à la pré-rentrée (test technique + savoir-être pro)

PHASE 5
Paiment de la caution (*)

(*)Montant communiqué pendant la réunion d'info

PHASE 6
Admission
Début de recherche d'alternance

Début des cours
Octobre

CONTACTE – – NOUS

Candidate ici
via le QR code

@bravusakademy

Adresses e-mail :

- contactbravus@gmail.com
- candidature.bravus@gmail.com
- rh.bravusakademy@gmail.com

Numéros de téléphone :

- 0775786398
- 0616599243

Adresse postale :

1 Allée du Parc de Garlande
92200 Bagneux

4 RER B 128

